

# Mit dem Hobby Geld verdienen

Vielen Dank für dein Interesse. Vorab möchte ich dich kurz fragen, hast du bereits eine Leidenschaft oder ein Hobby mit dem du Geld verdienen möchtest? Oder bist du dir noch nicht ganz so sicher? Ich sende dir in einigen Tagen noch einen „Quick-Start Business Plan“, damit du dir eine bessere Übersicht für dich selber erstellen kannst.

## **Schritt 1: Finde deine Motivation, deine Leidenschaft**

**Schritt 2: Zweifel sind normal, aber wir überspringen diese.** Es gibt keine Ausreden, keine Entschuldigungen und kein Wenn und Aber.

- du musst nicht der oder das Beste sein
- du musst nicht der/die Einzige sein
- du musst nicht warten bis alles perfekt ist
- da ist genügend Platz für uns alle

## **Schritt 3: Tue es einfach 😊**

**Schritt 4: Erstelle einen einfachen Business Plan** (folgt in Kürze per Mail) enthalten mit Fragen wie:

- was ist dein Warum
- deine Träume, Visionen, Ziele
- deine Stärken und Werte
- dein Geld und deine Zeit
- deine Planung, dein Raum
- dein Produkt, Preis, Lokal, Logistik
- deine Kunden, deine Plattform

#### **Schritt 4: Folge dem Plan.**

Du weißt was du kannst, was du willst, und worin du gut bist. Nun suchen wir die Plattformen

#### **Schritt 5: Definiere dein Produkt**

- Kannst du es Online als Download anbieten?
- Kannst du es mit der Post versenden?
- Benötigst du dafür einen Raum?
- Kommen die Kunden zu dir?
- Benötigst du direkten Kundenkontakt?

#### **Schritt 6: Erstelle dein Produkt**

Da es ein Hobby oder eine Leidenschaft von dir ist, wirst du bereits dein Produkt in den Händen halten können. Ansonsten erstelle dein erstes Produkt.

#### **Schritt 7: Fotografiere dein Produkt**

Deine Kunden müssen dein Produkt sehen. Fotografiere dein Produkt. Du kannst das mit deinem Fotoapparat machen jedoch auch mit deinem Smartphone. Die Qualität reicht dafür. Die Belichtung muss gut sein, daher empfehle ich dir die Fotos draussen zu machen. Nicht in der vollen Sonne, wenn Sonne dann im Schattten, wenn bedeckt ist, kannst du es einfach so draussen fotografieren. Suche einen passenden Hintergrund, nicht zu unruhig. Eher schlicht und einfarbig. Evt. Auch wie man das Produkt nutzt. Erstelle 4-6 Fotos.

#### **Schritt 8: Beschreibe dein Produkt**

Erstelle eine Beschreibung über dein Produkt. Was ist es, woraus besteht es, was ist das Besondere daran, was ist deine Geschichte dahinter, warum erstellst du dieses Produkt, was ist der Nutzen vom Produkt, welche Farben hat es, Materialien etc. Gib es Kundenwünsche.

## Schritt 9: Finde deine Verkaufsplattform

- Eigene Webseite (benötigt Zeit und Geld)  
Wenn dann erstelle eine Seite mit Wordpress, die ist sehr kompatibel mit fast allem.
- Nutze eine bestehende Plattform wie etsy.de, ricardo.ch, ebay.de, amazon.de  
Da kannst du dich registrieren und sofort los legen. Dein eigener Shop auf der grossen Plattform. Etsy und Amazon hat extra Angebot für „homemade“ Dinge.
- Beginne mit einem eigenen gratis Blog. Würde wieder Wordpress empfehlen.

Das gute an diesen Plattformen ist, du musst dich nicht um administrative Dinge bemühen. Sie berechnen dir einen Anteil pro verkauftem Produkt. Dh du hast kein Risiko. Der gesamte Bestellprozess läuft über diese Plattform, auch das bezahlen. Du musst dich nicht mit Kunden „herumschlagen“, welche nicht bezahlen. Das machen die. Du musst dich nur um den Versand kümmern. Ich kann dir sagen, ein Segen ist das. Da gibt man gerne etwas vom Kuchen ab, wenn dies übernommen wird.

## Folge anhand dieser Beispiele

- Du erstellst ein Produkt welches als Gegenstand Online verkauft werden kann. Nehmen wir an du stellst selber Glückwunschkarten her.
- Gestalte deine Karten, erstelle Fotos und lade deine Fotos mit Produktebeschreibung bei Etsy hoch. Beschreibe deinen Shop etc. Nun hast du bereits dein erstes Produkt Online.
- Dein Produkt sind Beratungen. Du erstellst deine eigene Online Beratung, stellst dein Angebot auf Edudip.com hoch und schon kannst du loslegen.
- Du schreibst eigenen Kurzgeschichten. Fasse diese zu einem Buch zusammen und lade sie bei kdp.amazon.com selber hoch und verkaufe es als eBook. Geht auch via bod.de oder bod.ch sowie über Createspace.com (in english). Dein ebook ist in 2 Tagen bei Amazon oder den Händlern im Angebot.
- Du bist ein Handwerker, biete dich auf machdudas.de an.
- Du schneiderst Lieblingstücke. Erstelle dein Produkt, lade alle Infos bei Etsy hoch und verkaufe sie.
- Du liebst das fotografieren. Erstelle schöne Bilder und verkaufe diese auf Fotoplattformen wie Fotolia.
- Wenn du mit dem Handy und Fotos was machen möchtest gibt es auch viele Möglichkeiten. Zb AppJobber oder Streetspotr.

- Du liebst alte Artikel. Fotografiere sie, lade sie bei ebay oder Ricardo hoch und definiere deinen eigenen „old store“. Liefere passende Beschreibungen.

## **Schritt 10: Erstelle Werbung**

Du hast dein Produkt fotografiert, eine Beschreibung erstellt und die Infos auf einer Plattform hochgeladen. Gratuliere, das hast du schon einmal sehr gut gemacht.

Nun brauchst du Kunden. Dh die Kunden müssen dich finden können.

Die genannten Plattformen helfen dir zum Glück auch beim verkaufen. Dh sie haben eigene Mailversender wo sie den bereits vorhandenen Kunden auch dein Produkt vorschlagen werden.

Um schneller an Kunden zu kommen, nutze die Online Plattform Facebook, Instagram, Pinterest.

Öffne dein Produkt in deiner gewählten Plattform, kopiere diesen Link und setze ihn überall in deinen Infos ein. Auf deiner Facebook Seite, in deinem Mailabsender, auf deiner Visitenkarte, in deiner Broschüre etc.

Erstelle eine gratis Facebook Seite für deine Produkte. Verknüpfe die Links von deinen Produkten.

Nutze die Facebook Werbung. Erstelle eine Anzeige mit deinem Produkt. Definiere deine Kunden. (Ortschaft, Land, Alter, Geschlecht, Familie etc.) Wer ist dein Wunschkunde. (Die Werbung ist nicht teuer und du hast sie 100% im Griff, du siehst jeden Klick und jeden ausgegeben Euro, kannst die Anzeige jederzeit stoppen).

Suche nach Gruppen und Foren in Facebook welche sich mit deinen Produkten beschäftigt.

Suche nach Partnern. Zu zweit geht es besser. Ergänzt euch.

Nutze Google AdSense.

Suche nach Youtube Videos zu denen dein Produkt passt. Hinterlasse einen Kommentar mit deinem Link zu deinem Produkt. Suche immer nach dem Nutzen für den anderen. Mach nicht blindlings Werbung. Du hast ein super Produkt welches einen Nutzen hat, definiere diesen Wert und bringe ihn mit ein.

Setze für 7 Tage alle Gänge in Bewegung. Poste, dokumentiere, verlinke und hinterlasse Kommentare. Verteile Handzettel in deiner Nachbarschaft, beschrifte dein Auto, besuche die Geschäfte in deiner Ortschaft. Lege Zettel hin suche nach einer Kooperation, stelle deine Produkte aus.

**Schreibe mir was dein Produkt ist, damit ich dich besser beraten kann.**

Ob du Online oder Offline unterwegs bist. Wo du dich noch einlesen musst, wo du weiter machen möchtest du aber nicht weiterkommst. Wo klemmt dein Schuh?

Ich freue mich über deine eMail. (admin@nadjahorlacher.ch)

Warum ich das Gratis mache? Weil ich einen Lehrgang erstelle welche genau das beinhaltet. Dabei ist es am einfachsten wenn ich 1:1 unterstützen und zeitgleich erstellen kann.

Würde mich freuen mit dir zusammen arbeiten zu dürfen.

Liebe Grüsse



Nadja Horlacher  
Erfolgreich-im-Alltag-Akademie.ch