



NadjaHorlacher.ch

ERFOLGREICH IM ALLTAG

**5 Dinge um deine Zeit zu
Hause zu nutzen.**

www.Erfolgreich-im-Alltag-Akademie.ch

Wie du deine Zeit am besten nutzt, wenn du zu Hause sein musst.

Ein kleiner Leitfaden für Mütter welche zu Hause die Babyzeit geniessen, Studenten oder Menschen die leider Arbeitslos zu Hause sind. Nutzt doch diese Zeit mit folgenden Inputs.

1. Fokussier dich auf deine Finanzielle Weiterbildung

Leider lernen wir in unserem Schulsystem immer noch nicht viel was es mit Geld auf sich hat. Wie Geld funktioniert. Geld ist ein Tauschmedium und wir benötigen es in unserem Leben. Daher verschliesse nicht die Augen.

Es macht Spass wenn man sich damit beschäftigt. Es gibt sehr ansprechende und einfache Literatur dazu. Das müssen keine wissenschaftliche Finanzberichte sein. Nein, ganz und gar nicht.

Du weisst noch gar nicht viel über Geld? Was sind Verpflichten, was sind Schulden, was sind gute oder schlechte Schulden? Darüber findest du auch auf meinem Blog mehr. Aber ich empfehle dir auch den Klassiker Rich Dad Poor Dad.

2. Arbeite um zu Lernen

Viele Leute suchen sich einfach einen Job um Geld zu verdienen. Drehe es um. Gehe Arbeiten um zu lernen. Du kannst nirgends mehr Erfahrungen sammeln und in andere Bereiche eintauchen wie wenn du darin arbeitest.

Gerade wenn du Arbeitslos bist, entscheide nicht nach dem Stundenlohn. Sondern überlege worin du mehr wissen möchtest, schreibe genau diese Firmen an. Auch wenn es nur eine 10% Stelle ist, es ist für dich, zum lernen. Das ist deine Chance.

3. Finde ein Vorbild

Suche dir jemanden wo du toll findest. Wo du denkst, wow genau so möchte ich leben, diesen Job möchte ich auch haben etc.

Frage diese Person wie er das machte. Was war sein Werdegang. Kopiere und bringe es in dein Leben.

4. Riskier was

Du bist sowieso zu Hause? Dann nutze die Zeit um dich grad Selbständig zu machen. Probiere es aus. Heutzutage kannst du dies mit wenig Kosten machen.

Du brauchst nicht immer zuerst das fertige Produkt, du brauchst Kunden die das Kaufen. Also mache dich auf die Suche. Spreche mit potentiellen Käufern. Erstelle eine Website, sammle Adressen, beginne etwas umzusetzen. Bei Eigeninitiative lernst du sehr viel.